

PERFORMANCE



New Work France
THE FREELANCER NETWORK

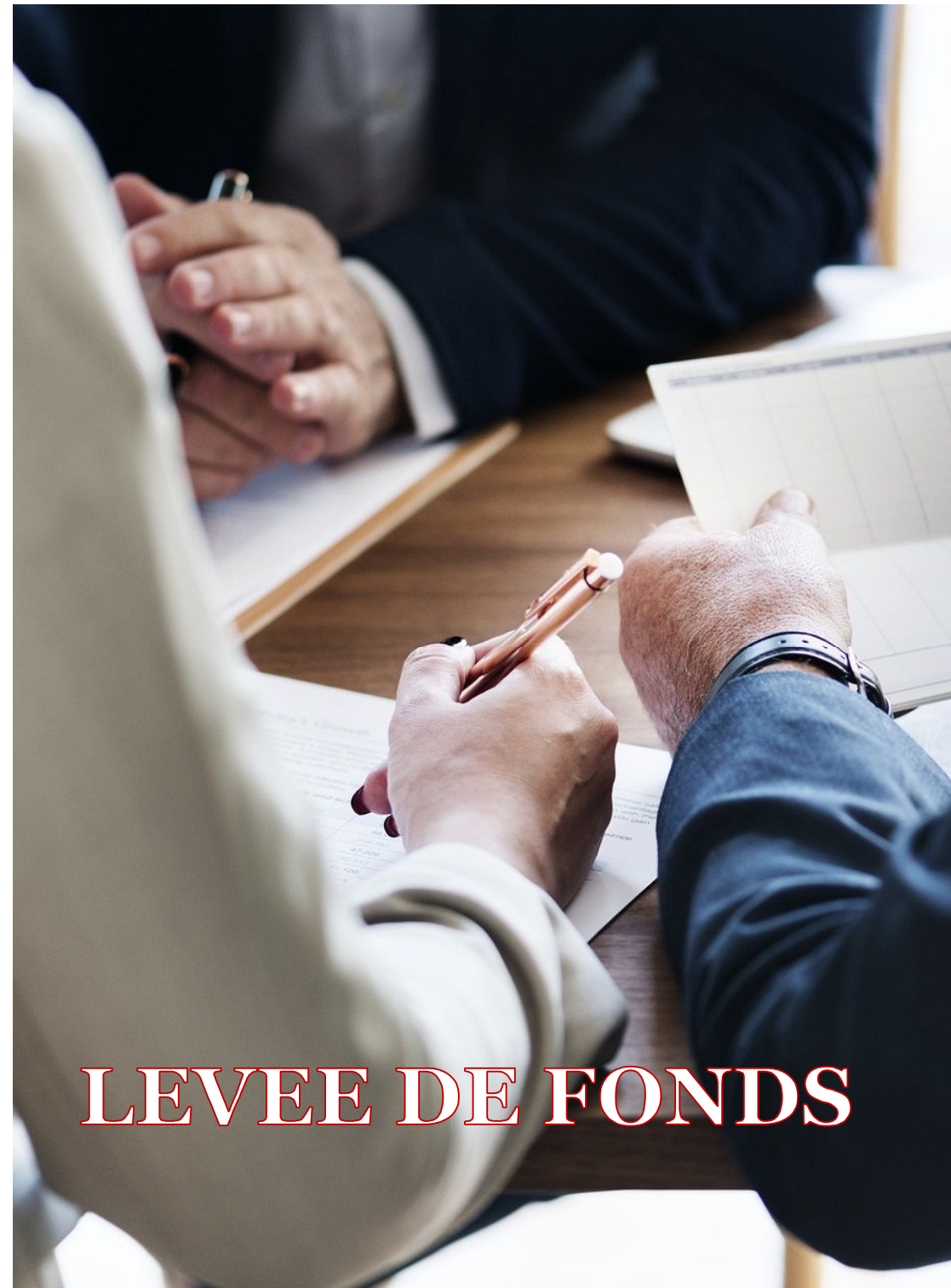


- ✓ Ingénierie financière
- ✓ Ingénierie marketing
- ✓ Conseil en développement stratégique
- ✓ Auditeur Audit Interne
- ✓ Conduite du changement
- ✓ Suivi de Trésorerie/Encaissements/Contentieux

Martial PERRACHON

06 48 92 25 05

m.perrachon@new-work-france.com



LEVEE DE FONDS

Conseil en Ingénierie Financière

Une levée de fonds est une technique qui permet à une Startup d'obtenir des fonds auprès d'investisseurs externes en contrepartie d'une prise de participation dans le capital social.

A la différence un financement non dilutif comme par exemple les emprunts obligataires privés ou institutionnels permettent aux Startupper de garder l'actionariat intacte sans avoir à vendre d'actions ni rémunérer à terme les investisseurs.

Parce que les projets et la situation financière de chaque entreprise sont différents, la définition d'une stratégie financière sur mesure, est adaptée aux besoins spécifiques :

1. **En Amorçage** Création ou Restructuration
2. **En Croissance** Innovation/Développement
3. **En Maturité** Investissement/Consolidation/Export
4. **En LBO** Croissance Externe/Transmission

Une levée de fonds se prépare et ça prend du temps. Il faut compter de 3 à 9 mois entre le moment où vous décidez de vous lancer et le closing. Avec mon équipe, je vous accompagne sur les étapes suivantes :

1. **NDA** Rédaction du contrat de confidentialité
2. **Préparation** du Pitch Elevator, du Business-Model/Analyse financière et de la Stratégie marketing
3. **Identification et rencontre** des investisseurs, Présentation du projet devant un comité d'investisseurs et Négociation
4. **Audit** Technique, Financière et juridique
5. **Closing** des actes juridiques (Pactes d'Associés, Souscription, Assemblée Générale et Signature)

une levée de fonds se résume ainsi



I. 50 % d'humain

II. 30 % de juridique

III. 20 % de financier.